ProPlacement GmbH

<https://proplacement.de/job/verkaeufer-m-w-d-im-aussendienst-interface-technik>

Verkäufer (m/w/d) im Außendienst Interface-Technik

Beschreibung

Für unseren innovativen Kunden, der Hightech-Lösungen in der Mess- und Regelungstechnik entwickelt, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Verkäufer Im Außendienst (m/w/d) für den Bereich der Interface- Technik.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Vertrieb des Interface-Technik Produktbereichs in Deutschland
- Aktive Pflege & Erweiterung von bestehenden Kundenbeziehungen
- Identifizierung und systematische Erschließung von weiterem Marktpotential durch Neukundenakquise
- Eigenständige Betreuung von Kunden & Interessenten bei Messen/Ausstellungen
- Erarbeitungen von technischen Lösungen für Kundenapplikationen
- Zusammenarbeit in einem internationalen Team in enger Kooperation mit dem Vertriebsinnendienst

Qualifikationen / Anforderungen

- Erfolgreicher Abschluss einer Ausbildung zum Elektroniker, ggf. mit Weiterbildung zum Techniker od. Ingenieur
- Vorzugsweise Erfahrung im technischen Außendienst od. Vertrieb von elektronischen Komponenten
- Motivation zur intensiven Betreuung & Zusammenarbeit mit den bestehenden Kunden
- Selbstständige & zielorientierte Arbeitsweise sowie Offenheit für neue Märkte & Anwendungsgebiete
- Fähigkeit, vertrauensvolle & langfristige Beziehungen zu Kunden aufzubauen
- Wohnsitz idealerweise in Hessen, NRW oder im Süden von Niedersachsen
- Homeoffice-basierte Tätigkeit mit deutschlandweiten Kundenterminen

Leistungen der Anstellung

- Internationales Umfeld
- 30 Urlaubstage
- Urlaubs- & Weihnachtsgeld
- Flexible Arbeitszeiten

Kontakte

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung an

Mourad Ouldaly
IT Recruitment Consultant

ProPlacement GmbH
40212 Düsseldorf
Königsallee 80

Tel.: 0211 205 400 60
Mail: mo@proplacement.de

Arbeitgeber

Nach Kontaktaufnahme

Start Anstellung

Ab sofort

Dauer der Anstellung

Festanstellung

Arbeitsort

Deutschlandweit

Veröffentlichungsdatum

Mai 4, 2023